

# #E-BOOK GRATUITO

TRES DICAS MUITO VALIOSAS



MOMENTOS DE  
 NEGÓCIOS

# 1 GERAÇÃO DE VALORES

Empreendedores de sucesso são aqueles que geram valores aos seus clientes. Quando for montar ou revisar seu projeto, cuide para ele estar realmente passando conteúdos de valor ao seu público online, que é a sua audiência, E a melhor maneira é construindo conteúdos que respondam as dúvidas dos seus clientes. E não são dúvidas sobre os produtos que você vende e sim sobre como obterem ou realizarem conquistas.

# **2 VISÃO**

## **OTIMISTA**

**a visão empreendedora é aquela que é decidida , determinada a fazer até dar certo. Aquela que adota se preparar para VENCER! Muitas pessoas se veem como coitadinhas , que acha que só dá errado para ela , mas o dia é igual pra todos , a diferença é você tomar a decisão de fazer dar certo, de melhorar onde está ruim, ou seja , de mudar a sua situação. "VOCÊ É O ÚNICO responsável pela situação que vive hoje!" "VOCÊ e só você pode mudar isso , ou seja virar a CHAVE!" Esteja preparado para as dificuldades que vão aparecer**

# 3

## **CAPACIDADE PARA TERMINAR**

### **O QUE COMEÇOU**

**NÃO DEIXE PRA DEPOIS NÃO TENHA  
EXECUTAR MULTITAREFAS Passo 1 -**

**decida claramente o que é mais importante. Passo 2 - priorize sempre as tarefas que te trarão resultados.**

**passo 3- faça o trabalho que precisa ser feito, com foco e determinação.**

**passo 4 - organize sua vida em torno das suas tarefas ( exemplo: onde,**

**como e horário). Observação :**

**PLANEJAR , AGIR, VERIFICAR, CORRIGIR**

**E AGIR NOVAMENTE. Decida**

**exatamente: O QUE você quer fazer.**

**PORQUE você quer fazer. e O QUE isso**

**vai te trazer de bom. e O QUE vai**

**proporcionar para vida de outras**

**pessoas.**